

SALESBUSINESSSCHOOL.ES



¿Estás en Ventas

La Escuela de Negocios especializada
en Ventas y Consultoría



**Sales
Business
School**

Convierte a tu *equipo* comercial en perfiles de *alto nivel*

Formaciones
Especializadas en Ventas

Conocimientos que *Impulsan* Resultados

La efectividad de tu equipo comercial
y directivos:

- 1 **Aumenta la productividad de tu fuerza de ventas,**
el compromiso y los resultados
- 2 **Forja líderes de éxito** para guiar equipos y
establecer estrategias sólidas

en definitiva, impulsa el crecimiento empresarial

**Formaciones
exclusivamente
de Ventas**
*creadas
por directivos
en activo,
comprometidos
con mejorar
el área comercial*

**ADAPTADAS
A PROFESIONALES EN ACTIVO**

Aprendizaje práctico para perfiles de alta ocupación que desean equilibrio entre formación continua y responsabilidades laborales y familiares

**CONECTANDO ESFUERZOS
INDIVIDUALES CON METAS
GENERALES**

Alineamos las formaciones especializadas con los objetivos específicos de tu empresa

**METODOLOGÍA
DE VENTAS PROBADA**

Estableciendo la estructura en etapas clave durante todo el proceso, permitiendo predecir las oportunidades y áreas de mejora en cada caso



Alianza Estratégica con Harvard



**Harvard
Business
Publishing**
Education

Contenidos y casos prácticos de Harvard Business Publishing

Nuestra alianza con Harvard Business Publishing nos permite ofrecer a nuestros alumnos una cuidada selección de contenidos de referencia -obtenidos de su base de datos compuesta por más de 50.000 artículos, documentos y casos prácticos de referencia

La Escuela de Negocios especializada
en Ventas y consultoría

**Sales
Business
School**

Conoce nuestras formaciones:

CONSULTOR DE VENTAS

CHIEF SALES OFFICER

MASTER IN SALES

KEY ACCOUNT MANAGEMENT

LIDERAZGO Y NEGOCIACIÓN

KAM & LIDERAZGO Y NEGOCIACIÓN

INTELIGENCIA ARTIFICIAL Y LINKEDIN PARA VENTAS

Conoce nuestras
formaciones:

CV CSO MIS KAM LN KAM&LN IA&LI

Consultor de Ventas.

PROGRAMA CERTIFICADO

Atraer, captar y fidelizar
clientes B2B como un consultor
con *visión estratégica de negocio*

Recomendado: para profesionales que requieren
actualización de metodologías comerciales
o desarrollar nuevas habilidades

Perfil: Responsable de Ventas, CEO/ Director/Gerente, Consultor,
Business Development e Ingeniero de Ventas, Comerciales

MAS INFORMACIÓN

SALESBUSINESSSCHOOL.ES

**Sales
Business
School**



DAVID BENEITEZ



Modelo de formación diferencial, programación perfectamente combinable con el horario de trabajo. Formadores y equipo técnico-administrativo dispuestos y serviciales. una gran experiencia con el programa de formación para consultores de ventas, desaprender para crecer!



GUILLERMO BOUFFARD



Gran Escuela con profesores súper profesionales y un amplio temario súper aplicable al día a día en el mundo de la consultoría.



CAMILO GARAVITO



Oferta académica impartida por un profesorado de élite enfocado la formación de profesionales de la consultoría de ventas. No hay programa similar ofertado en ninguna escuela de negocios, ni facultad.



FERNANDO MARTÍNEZ



Escuela de Consultoria de Ventas líder en el mercado de la formación, personalmente he tenido la posibilidad de enriquecer mi formación con un curso en el que hemos aprendido e implementado grandes técnicas de gran utilidad.



LORENZO ROMERO



Ha sido una experiencia formativa increíble. Profesores titulados que ayudan mucho al entendimiento de las sesiones. Escuela muy recomendable para añadir conocimiento y formación.



ISMAEL FERNÁNDEZ



Una experiencia inolvidable, gran crecimiento profesional y personal. Gran equipo de profesionales

Conoce nuestras
formaciones:

CV **CSO** MIS KAM LN KAM&LN IA&LI

Chief Sales Officer.

EXECUTIVE PROGRAM

Actualizarse en los nuevos modelos de negocio y gestionar equipos de alto rendimiento.

Recomendado: para Líderes de Ventas que quieran adaptarse a las nuevas realidades empresariales. Convirtiéndose en el “CEO del Negocio”

Perfil: Directivos de Empresa o C-Level, Dirección Comercial y de Ventas, Dirección Ejecutiva, Direcciones Territoriales y Departamentales

MAS INFORMACIÓN

SALESBUSINESSSCHOOL.ES

**Sales
Business
School**



FÁTIMA ESCRIVÁ



Me ha parecido un viaje apasionante. A través de Clases Magistrales de Profesores Realmente Expertos he adquirido Conocimientos, Habilidades y Metodologías adecuadas para el desempeño del puesto. Las sesiones han sido apasionantes y debatidas. Los alumnos, de alto nivel y los Casos Prácticos, muy Interesantes ¡Muy recomendable!



JAVIER TRUJILLO



Un programa sumamente interesante que aborda aspectos fundamentales para quienes desempeñan roles de responsabilidad en ventas. Sus contenidos son altamente aplicables en tu rutina diaria.



MAXIMILIANO VIZGARRA



Un programa que toda persona que se desempeñe en ventas lo debe hacer. Una gran experiencia y una infinidad de conocimiento adquirido. Lo recomiendo.



JOSÉ LUIS LAMAS



Fabuloso, contenido inmejorable con un claustro de profesores del más alto nivel. Un acierto para elevar las expectativas en mi carrera profesional.



BORJA PÉREZ



Muy buena experiencia, me ha servido no solo para ordenar muchos conceptos que tenía metidos en diferentes "cajones" sino que además de aprender he disfrutado muchísimo.



EMILIO GARCÍA-IBAÑEZ



Gran equipo de profesores que comparten su amplia experiencia y conocimientos para hacerte mejorar como profesional. Muy recomendable si quieres mejorar tus aptitudes de desarrollo de negocio.

Conoce nuestras
formaciones:

CV CSO **MIS** KAM LN KAM&LN IA&LI

Master in Sales.

EXECUTIVE

El único Máster **100% especializado en Ventas**,
que te ayudará a impulsar tu carrera
comercial.

Recomendado para: Responsables comerciales que
necesiten crecer y actualizar su metodología a los
cambios del mercado. Responsables de otras divisiones
que quieran ampliar sus conocimientos en el área
comercial y de negocio

Perfil: CEO, Director Comercial, Director Territorial, Responsable y Jefe de Ventas,
Desarrolladores de Negocio, Key Account Manager, Account manager, Directivos,
Técnico/Comercial y Export Manager

MAS INFORMACIÓN

SALESBUSINESSSCHOOL.ES

**Sales
Business
School**



NASIM MOUCHARRAFIE venair



Es innegable que salgo mucho más preparado y con los conceptos totalmente claros. Nuestro grupo era muy reducido y el profesorado es gente en activo que comparte su experiencia sin reservas. Lo recomiendo.



DANIEL SUBIRACHS



DUNGS®
Combustion Controls

He tenido la suerte de poder cursar el programa CSO y después el MIS en esta fantástica escuela, los dos programas me han permitido consolidar mis conocimientos y lo han hecho de modo muy ameno, profesional y siempre con casos muy aterrizados a la realidad. Un lujo de profesores y personas que sin duda vale la pena conocer. Con ganas de realizar más formaciones en esta gran escuela. Un lema que lo resume: disfrutar aprendiendo !!



NATALIA HOYOS



Es un programa de gran Calidad. La formación de los profesores es de Máster universitario. Nada que envidiar. Una formación muy completa y dinámica. Muy recomendable para equipos comerciales, managers y directivos.



MARTA HERRERA



eugin

Acabo de terminar mi formación en Master in Sales en Sales Business School y la recomiendo ampliamente a profesionales, sean managers o directivos, de marketing o comercial. Formación muy ambiciosa, intensa (mucho contenidos en pocas semanas), profesorado de 10 (profesionales de compañías de primer nivel), y muy buena organización. Todo lo mejor para el equipo de SBS, a seguir así!



JORDI MAS ROSAS



haizea
windgroup

El contenido de la formación y el nivel de los docentes es fantástico. Las sesiones han resultado muy dinámicas y nos han dejado infinidad de herramientas para poner en práctica en nuestro día a día. Enhorabuena!

**Sales
Business
School**

Conoce nuestras
formaciones:

CV CSO MIS **KAM** LN KAM&LN IA&LI

Key Account Management.

EXECUTIVE PROGRAM

Gestionar **Cuentas Clave** con visión
estratégica de Negocio

Recomendado: para profesionales que quieran
desarrollar con éxito las grandes cuentas estratégicas
y optimizar sus procesos (*Customer Success*)

Perfil: Key Account Manager, Account Manager, Ejecutivo de
Grandes Cuentas, Ejecutivo Comercial y Comercial/Vendedor

MAS INFORMACIÓN



LUCIA PERIS



ayuna

Ha sido un acierto hacer KAM. No puedo estar más contenta y sentirme mas preparada para lanzarme a mi nuevo desafío.



MONTSE PIÑERO



cella

Un programa práctico, muy productivo y con grandes profesionales que hacen de él una experiencia muy amena. ¡Gracias!



SERGI PUIG



SERHS

La experiencia con el programa KAM, ha sido muy satisfactoria. Clases en vivo son muy participativas con excelentes profesionales. Material y herramientas excelentes



SONIA DELGADO



FARLABO
SINCE 1947

Una formación 100% aplicable. De gran ayuda a los que llevábamos desempeñando estas funciones de KAM con un criterio distinto. Un enfoque práctico, medible y con trazabilidad. Gracias por tantas herramientas.



INGRID OLGA



AGUETTANT

Excelente programa de alto nivel, con un profesorado increíble!!. Los contenidos de gran valor y prácticos, que voy a utilizar en mi día a día para mejorar mi estrategia de trabajo. Gracias a SBS y una experiencia a repetir (con otra formación).



JON ROMERO ZUGAZAGA



GRUPO
UNCETA

Interesante curso donde se saca un buen aprendizaje aplicable en el día a día.

Conoce nuestras
formaciones:

CV CSO MIS KAM **LN** KAM&LN IA&LI

Liderazgo y Negociación.

EXECUTIVE PROGRAM

Especialización en el modelo de Liderazgo y Negociación con mayor reputación del mundo empresarial

Recomendado: para profesionales que quieran optimizar la gestión de clientes, negociar nuevos acuerdos exitosos y liderar equipos de alto rendimiento

[**MAS INFORMACIÓN**](#)

SALESBUSINESSSCHOOL.ES

**Sales
Business
School**



MIRELLE GONZÁLEZ



Formación muy productiva y aplicable para mi desarrollo profesional.



JOSE MARÍA FOMINAYA



Curso interesantísimo en contenido y muy bien dirigido. Lo recomiendo sinceramente. Me ha encantado la diversidad de sectores profesionales de los que hemos participado que ha enriquecido el debate y el aprendizaje.



DAVID FERRER



Sensacional curso, el profesorado, la organización y el contenido, excelentes.



DAVID GONZALEZ



Programa muy dinámico y entretenido para aprender diferentes formas de liderazgo y negociación.



ANTONIO GALERA



Excepcional, un contenido muy bueno y unos profesores con una amplísima experiencia. Lo recomiendo mucho.



DÉBORA OLIVARES



El liderazgo es el motor del cambio y la confianza es primordial para las relaciones de ventas a la larga.



DANIEL SUBIRACHS



Interesante ejercicio y buenas reflexiones finales sobre liderazgo y gestión de conflictos.



JUAN C ESTORACH



Información súper bien estructurada y con gran aplicación en nuestra realidad profesional.

Conoce nuestras
formaciones:

CV CSO MIS KAM LN **KAM&LN** IA&LI

KAM & Liderazgo y Negociación.

EXECUTIVE PROGRAM

Optimiza la gestión de clientes clave, negociar nuevos acuerdos, la apertura de grandes cuentas y liderar equipos de alto rendimiento.

Certifícate como KAM de alto nivel y domina las nuevas técnicas avanzadas de Liderazgo y Negociación.

[**MAS INFORMACIÓN**](#)

Conoce nuestras
formaciones:

CV CSO MIS KAM LN KAM&LN **IA&LI**

PROGRAMA **AVANZADO**

Inteligencia Artificial y LinkedIn para *Ventas* .

La **Formación práctica** para profesionales de Ventas y Marketing que necesiten dominar Estrategias y Metodologías innovadoras para potenciar las oportunidades de negocio.

MAS INFORMACIÓN

“

**Forma y Certifica
a tu equipo de Ventas
y consigue *diferenciarte*
en el mercado.**



**Conoce *nuestros*
Programas de formación
especializados en **Ventas****

**AGENDA UNA SESIÓN
INFORMATIVA**

